

## Handelaar in de kijker



**Boardgameshop.eu**  
**Spelshop.be**  
**Speelkoning.be**

Iedereen kent Monopoly en Risk, maar er bestaan veel meer leuke spelletjes. In Spelshop (Westmeerbeek) vind je veel van deze niet zo bekende spelletjes terug.

### GEORGANISEERDE CHAOS

“We zijn geëvolueerd van enkel webshop naar webshop met fysieke winkel. De eerste jaren was Spelshop een bijberoep, maar nu zijn we er echt wel voltijds mee bezig. Corona zorgde voor onze grootste groei en we zien dat onze omzet niet is teruggevallen na de lockdown. Toch blijft online verkoop het grootste aandeel. Steeds meer en meer mensen leren Spelshop kennen; ook omdat we een postpunt zijn. Dit was niet onze drijfveer om een postpunt te worden, maar we wisten natuurlijk wel dat dat het gevolg ging zijn.”

“De winkel richten we op cadeautjes en de makkelijkere spelletjes, maar denk dan niet aan de gekende klassiekers. De belangrijkste reden om deze niet te verkopen, is dat we ze nooit kunnen aanbieden aan de prijs van grotere speelgoedwinkels. Wij kiezen ervoor om ons te specialiseren in andere spelletjes waardoor we iets kunnen aanbevelen wat je elders niet vindt. Naast de makkelijkere spelletjes hebben we nog een magazijn vol met spelletjes met een hogere moeilijkheidsgraad.”

“Verder is er ook nog Jumping Turtle Games, onze uitgeverij. Hiermee verkrijgen wij de rechten van bestaande spelletjes, zodat wij deze mogen uitgeven in het Nederlands (voor België en Nederland), maar we produceren ook spelletjes met auteurs van eigen bodem. Alles begint bij de spelregels. Door ervaring weet je hoeveel spelmechanismen er zijn en wij kunnen in ons hoofd zeer snel een spel

simuleren en voorspellen waar het vastloopt. In het begin worden deze spelletjes gespeeld als prototype, met gewoon kartonnen fiches en pionnen. Eens de spelregels juist zitten, kan er geproduceerd worden. De uitgeverij moet je zien als de partij die het geld investeert en het proces mee begeleidt.”

### GEZELLIGHEID EN TOFFE WERKSFEER

“Wat we hier in Spelshop ook organiseren, zijn spelavonden. Iedere eerste en derde zaterdag van de maand is iedereen hier welkom om spelletjes te spelen. Wij hebben spelletjes genoeg, maar het valt ook voor dat iemand een spel meebrengt.”

“Hier werken voelt geen enkele dag aan als werken. Ik ben gepassioneerd door gezelschapsspellen. Ik hoop dat zowel ik als het team deze passie uitstralen naar onze klanten toe.” Dit wordt ook beaamd door María, één van de personeelsleden. “Ik heb hier vorig jaar in mijn laatste jaar secundair stage gelopen. Vervolgens heb ik hier vakantiewerk kunnen doen en ben ik hier in september met een opleidingstraject gestart dat ik intussen helemaal doorlopen heb. Ik ben ontzettend blij met deze kans, aangezien ik spijtig genoeg niet geslaagd was voor mijn laatste jaar. Mathias heeft mij wel verplicht om mijn laatste jaar opnieuw te doen via de examencommissie. Momenteel doe ik hier alles wat te maken heeft met het postpunt, leer ik de spelletjes kennen zodat ik ze ook kan uitleggen aan klanten, doe ik een stukje van de boekhouding, doe ik de verzending van onze online bestellingen, enzovoort. In het begin was ik wat verlegen, maar ik merk wel dat ik hier openbloeit en dat ik ook spontaner ben geworden.”

### RUIM AANBOD

“Samen hebben wij toch een 5.000 unieke titels, 6.000 unieke producten, en alles samen komt dat neer op een 30.000 items die we hier gestockeerd hebben. Voor anderen zal dit chaos lijken, maar ik weet perfect waar welk spel staat. Als ik het niet weet staan, moet ik echt wel heel hard gaan beginnen zoeken! Als we nieuwe spelletjes aankopen, dan kijken we op de website boardgamegeek.com. Hier vind je alle 300.000 spelletjes terug die ooit uitgekomen zijn of nog moeten uitkomen. Gebruikers geven hier een score en voor ons moet een spel minimum 7/10 halen om het in de winkel te verkopen. Soms zijn er natuurlijk uitzonderingen, maar dat is de vuistregel. Je zal hier een aantal courante spelletjes vinden, maar ook spellen van kleine uitgeverij die een veel lager budget hebben om hun spellen te promoten. Dit betekent zeker en vast niet dat deze spellen minder goed zijn.”

“In de toekomst willen we ook een uitleendienst toevoegen aan onze winkel. We zien dit niet als concurrentie voor onszelf, omdat we eerder gezien hebben dat als mensen een spel al eens kunnen proberen ze ook sneller overgaan tot kopen. We willen nog zo veel realiseren maar momenteel ontbreekt de tijd om alles uitgewerkt te krijgen.”



Spelshop.be  
support@spelshop.be  
<https://www.spelshop.be/nl/>

